

《高校生用会社案内》



株式会社 YAMADAYA

職種：ファッションアドバイザー
(レディスアパレルの接客販売)

- 事業内容 : レディスウエア・ファッション雑貨の企画・製造・販売
店舗展開 : 国内約150店舗、中国、オンラインストア
求人店舗 : サンエー那覇メインプレイス「MÉDOC branche (メドックブランシュ)」
サンエー 具志川メインシティ「MÉDOC (メドック)」
イオン南風原「PetitMaison (プチメゾン)」
イオンモール沖縄ライカム「Vin (ヴァン)」
サンエー浦添西海岸 PARCO CITY「MÉDOC (メドック)」

【経営理念】

ファッションでお客様の心を豊かで潤いのあるものにする

【ミッション】

高品質で価値のある商品を創り、
素晴らしいサービスを提供して
お客様に喜んでもらい、社会に貢献する
そして一緒に働く仲間を幸せにする。

YAMADAYAの強み ①

モノづくり ～お洋服がお客様の手に渡るまでの流れ～



糸・生地の開発/製造



洋服の企画/製造



販売
(店舗/オンライン)

ヤマダヤグループはすべての工程（SPA）の機能を持っています。
これは国内でも珍しい事業であり、独自のSPAです。
私たち株式会社ヤマダヤは「洋服の企画」と「販売」を行っています。

取り扱い
商品

レディスウェア
ファッション雑貨
アクセサリ
一部店舗 コスメ/生活雑貨

ターゲット

20代～50代の
幅広い年代がターゲット。
店舗/ブランドによって違いがあります。

テイスト

カジュアルから
お仕事着・ご予定用・フォーマルウェアまで
幅広いテイストを展開しています。

- 自社ブランド数は約15ブランド。
他社様のブランドも取り扱っています。
好みや年代が変わっても、着たいお洋服があるのも魅力のひとつです
- 会社HPやオンラインストアをぜひご覧ください。
※1店舗で複数ブランドを取り扱っています。

マニュアルのない接客サービス

～お客様に素敵な体験価値を～

ヤマダヤが大事にしているサービスの1つが「接客サービス」です。

店舗でファッションアドバイザーのスタッフが、

お客様に寄り添い、

コミュニケーションをとりながら一緒にお洋服を選び、

充実したお買い物のお時間を過ごしていただくことで、

「また来たいな」と思っただけのことを目指しています。

お客様おひとりおひとり、

接客を受けることへの得意・不得意や好きなファッション、

ご来店目的などが違うので、

接客をマニュアル化するのではなく、

お客様の表情やご様子・お話などに合わせてコミュニケーションをとり、

トレンドのアイテムだけをオススメするのではなく、

お客様の好みやニーズに合わせたお洋服を提案しています。

また、より良いお客様サポート・店舗の雰囲気作りには、

スタッフ間の人間関係も重要だと考えていますので、

チームワークも大切にしており、

スタッフ同士のコミュニケーションも活発です。



ファッションアドバイザーのお仕事 ①

仕事内容

接客販売 / ディ스플레이変更 / 店内のクリンリネス / 在庫管理 / 商品の整理整頓 / 入荷商品の品出し / ハンガー替え / 売上管理 / スタッフ間でお客様情報の共有 / スタッフ同士でロールプレイング / スタッフとのコミュニケーション など

店舗運営業務全般をスタッフ全員で協力して取り組みます。

入社後は、一人ひとりに合わせて先輩が仕事を教え、サポートいたします。

人が人を育てる育成環境もヤマダヤの魅力の一つです。

接客スタイル

- お客様にお声がけをし、コミュニケーションをとることを大切にしています。
- 「また来たいな」と思っただけの接客サービスを目指しています。
- お客様と一緒に悩み、考えながらお洋服を選び、お客様が本当に「欲しい！」と思った商品を販売します。無理にお勧めすることはしていません。

ヤマダヤの接客には、マニュアルがありません。

お客様のために、自分ができるところを考えて行動します。

そのため、自分のキャラクターや強みを活かした接客ができ、

「〇〇さんに次も選んでほしい！」と名前を覚えていただけます。

これは、「嬉しい！！」「もっと頑張りたい！！」といった、

やりがいや向上心につながっています。

ファッションアドバイザーのお仕事 ②

ある1日の流れ

- 9:20 出勤 身だしなみを整え
清掃、連絡事項の確認、朝礼
- 10:00 開店
接客対応、入荷商品の品出し
- 12:30 お昼休憩（60分）
休憩室でお弁当や館内のカフェなどで食事する方も。
- 13:30 接客対応、先輩との接客の振り返り
ハンガー替え
スタッフとのコミュニケーション
- 16:00 夕方休憩（40分）
休憩室でリフレッシュ
- 16:40 接客対応、ディスプレイ変更
入荷商品の在庫の片付け など
- 19:00 終礼
退勤



シフト制 実働 7時間50分

休憩時間 店舗シフトにより異なります。

例) 営業時間10:00~21:00

早番 9:30~19:00 休憩100分 / 遅番 12:00~21:30 休憩100分

ファッションアドバイザーのお仕事 ③

研修制度など

配属店舗

面接時に確認。
希望店舗の中から決定。

研修

入社後、どこかのタイミングで、
県外を含む育成担当店舗での研修があります。
期間は6カ月程度ですが、
スキルアップのための研修なので、
成長スピードによって異なります。

異動

将来的にスキルアップ・キャリアアップのために、
店舗異動のご提案をすることがあります。
必ずご本人と相談の上、決定しますのでご安心ください。

- ◆研修先が、自宅から通えない店舗の場合
 - ・住まいは会社が手配します（原則家具・家電付きの物件）
 - ・入社半年間は家賃免除
（入社半年目以降は一部負担。水道光熱費は全額自己負担）
- ◆異動が伴う研修は、保護者の方のご理解とサポートも重要です！
保護者の方とも相談の上、応募をご検討ください。

会社制度など

休日

1.2.5.7.8.9.11月 月10日
上記以外 月9日（年間休115日）
土日祝の取得可
月1回3連休の取得可

休暇

夏季休暇（最大10連休）
冬季休暇（最大5連休）
有休/慶弔/介護/産前産後/育児

- ◆シフトは、各スタッフの希望をふまえて店長がシフトを作成します。
繁忙期などは調整が難しい場合もあります。

従業員割引

30%OFF
50%OFF
（ブランドにより異なる）

その他

インセンティブ制度
・店舗予算達成
・販売成績上位者 など

- ◆ **自社商品の購入義務、着用義務はありません。**
髪形や髪色、ネイルは自由ですが、
お客様からみて清潔感があり、お店の雰囲気合っていることが大切です。

仕事のここが魅力！

- お客様からの「ありがとう！」がうれしい
- お客様に名前を覚えていただけて、頼りにしていただける
- ファッションセンス、知識が磨ける
- 接客スキル、コミュニケーション能力が磨ける
- 目標設定と振り返りがあり、成長ができる
- いろいろな年代の方と出会い、お話ができるので、毎日刺激がある
- 個人ノルマがなく、チームの目標のために頑張れる
- ほとんど女性の職場だが、風通しがよく働きやすい環境

仕事のここが大変！

- 常に好感を持たれる立ち居振る舞いを意識する
→慣れるまでは大変！まずは意識から。
- 積極的に行動する
→はじめは、お客様へのお声がけもとても緊張します。
先輩のアドバイスのもと、行動し、できることを増やしましょう！
- 自分に厳しく
→売り上げノルマがないからと甘えてしまうと、
成長できるチャンスを逃してしまいます。

こんな人と働きたい！

こんな人が向いている。 こんな人になりたいと思う方！

01：ファッションが好き

ファッションが好き、興味があると、楽しく長く働きやすいです！
お客様もおしゃれにすること、自分もおしゃれになれるよう向上心を持って
取り組める方が向いています！

02：相手の立場にたって、物事を考えられる方

思いやり、感謝の気持ちをもって、お客様の気持ちに共感することや寄り添うことが求められます。
お店のスタッフは、チームメイトです。チームワークを大切に信頼関係を築くこともとても大切です。

03：自分の考えや想いを、周囲に発信できる方

お客様との信頼関係を築くためには、言葉・表情・行動などのコミュニケーションでお伝えする（発信する）こと、聞くことが大切です。
もちろん、スタッフとのチームワークにも欠かせません！

04：行動力のある方

「こうしたらお客様に喜んでもらえるかも！」と思ったことはぜひ先輩に相談してみましょう！
先輩からのアドバイスは、お客様と皆さんの成長のためです！「まずはやってみよう！」という姿勢をもって行動ができる方が、できることが増え、成長を実感しやすいです。

YAMADAYAの情報発信



イメージ動画



会社案内パンフレット



会社ホームページ



オンラインストア



どんなファッションを扱っているか
チェックしてくださいね!



採用チームInstagram



仕事紹介やスタッフ紹介をしています!(^^)!



スタッフスタイリング
Instagram



「#ymdy_ig」でもたくさん投稿中!!



Sya



RADIATE



CLOVE



Ample



Vin



houer

会社概要

会社名	株式会社ヤマダヤ
代表者	山田 太郎
本社	愛知県名古屋市西区城西1-3-1
創業	1894年
設立	1954年2月
資本金	1,000万円
従業員数	従業員数923名 (男性42名、女性881名) 2025年7月時点
直営店舗	北海道/青森県/岩手県/宮城県/秋田県/山形県/福島県/ 茨城県/栃木県/群馬県/埼玉県/千葉県/東京都/ 神奈川県/新潟県/富山県/石川県/福井県/山梨県/ 長野県/岐阜県/静岡県/愛知県/三重県/滋賀県/京都府/ 大阪府/兵庫県/奈良県/和歌山県/島根県/岡山県/ 広島県/山口県(2026年秋オープン)/徳島県/香川県/ 愛媛県/高知県/福岡県/佐賀県/長崎県/熊本県/大分県/ 宮崎県/鹿児島県/沖縄県