

What's

北日本 エネルギー？



WEBもCHECK!

 Kitanihon Energy Group



リクルート
案内
Vol.7

エネルギーを通して 社会に 家庭に 車に 豊かさを提供する企業グループ

事業エリアは、東京から北海道まで北日本の広域エリアを担いながらも、地域密着のローカル事業に徹する。その両軸の共存が、当社の強みです。

事業所 MAP

115拠点^{以上}



北日本エネルギーの事業

自動車のガソリンも、船舶に欠かせない重油も、同じように重要なエネルギー。エネルギーは社会を支える土台であり、暮らしをつなぐいのち綱。そんなプライドを持って日々の仕事に携わっています。



先輩インタビュー
File.1

2011年入社
SS部門 仙台支店



お客様や部下との距離感を大切に、目標に全員で取り組めるチーム作りを心掛けています。

Q1 入社のきっかけと、選んだ理由を教えてください。

企業説明会で知りました。整備士の資格は入社後の研修で取得できると聞いて、未経験でも安心して就職できる職場だと感じ、入社しました。

Q2 SS(サービスステーション)事業の業務内容を具体的に教えてください。

サービスステーションでの接客やフィールド(給油所内)での誘導、フロント対応が主な業務となります。整備やカーケアの面では、オイル交換、車検等の作業、タイヤ交換が頻繁に行う業務となります。

Q3 部署や同僚の雰囲気は？ また、後輩へのフォローはどのように行っていますか？

私が入社した際は、上司が優しく話し易かったので、楽しく仕事できていました。私の同期やその後入社してきた後輩たちも辞めずに続いています。お客様とのコミュニケーションが大事な仕事だからこそ、職場内の雰囲気も良くあろうとみんなが心掛けているのだと思います。上司となった今、私も主任として雰囲気作りには気をつけています。部下に対して注意だけで終わらず、しっかり褒めることも意識しています。褒めた後は部下も動きが良くなる印象がありますので、どうしたら気持ち良く働いてもらえるか、モチベーションやパフォーマンスが上がるかを考えてフォローしています。

Q4 仕事をする上で大切にしていることや心掛けていることはありますか？

大切にしていることは、お客様や部下との距離感です。特に最近では相手の捉え方に敏感な時代なので、言葉遣いには注意しています。

Q5 就活学生・これから入社される方に向けてメッセージをお願いします。

当社は多岐に渡って可能性に挑戦できる会社だと思います。私と同じように自動車の整備士を目指している方は、入社時に資格がなくても、そこから資格を取ることができますし、陸上・海上などの営業職や管理業務の仕事も豊富です。会社として再生可能エネルギーなど新規事業の取り組みもありますので、やりたいと感じる仕事があったらぜひトライしてもらいたいです。

1日のスケジュール

9:00 出社・午前業務開始

お客様からご依頼いただきました作業を最初に行って、清掃、車両の移動などをします。午前中は給油のお客様が多いので店頭でアプローチをしっかりとし、部下のフォローに入れるようにしています。

13:00 昼休憩

14:00 午後業務開始

午後のご予約のある車検・整備やSSの目標づくり、会議資料の作成を行います。

18:00 退社

帰宅後は子供と一緒に風呂に入浴して癒してもらっています。子供に今日1日の出来事を話してもらうのが楽しみです。



先輩インタビュー
File.2

2013年入社
SS部門 福島販売支店



家事や育児もみんなでも考えてくれる。仕事もプライベートも寄り添ってくれる会社です。

Q1 入社のきっかけと、選んだ理由を教えてください。

高校の企業説明会にブースがあったのがきっかけで知りました。ただ、そのとき対応してくれた人事の方がとても良い方で、企業として第一印象がとても良く、そのまま入社を希望しました。

Q2 今までで最も嬉しかった仕事のエピソードはなんですか？

商品を購入していただいたときはとても嬉しいです。最初はお手頃なカー用品などの販売を任せられますが、徐々に自動車のリース契約など高額商品の販売を任せられるようになります。そのためにはお客様との信頼関係が必要で、ご納得いただけないと成約や購入には繋がらないので、購入していただいたときは人一倍嬉しく、なにより達成感があります。

Q3 産休・育休を経験されていますが、取得のしやすさ、不安だったこと、安心できたことなどありますか？

私の直前に産休・育休を取得していた先輩がおり、その方がとても手厚くサポートしてくれたので、スムーズに取れましたし、業務も問題なくこなすことができました。福利厚生はしっかりしており、産休・育休にも理解のある方が多いので、急なことでも調整してくれる会社です。有休も思ったときに取れるのでありがたいです。これから入社される女性社員にもお勧めできますし、安心してもらいたいと思います。

Q4 会社復帰するにあたっての心境はいかがでしたか？

私は早く復職したい気持ちがあったので、出産後に半年間の育休をもらったのち、復職希望を出しました。それもすぐに承諾いただき、程なくして元の配属先に復帰しました。復職後は子供の熱などで保育園から急な呼び出しが発生することもありましたが、上司やスタッフの方が調整してくれ、早退をすることもできたので、大変助かりました。

Q5 就活学生・これから入社される方に向けてメッセージをお願いします。

当社はとても働きやすい会社です。新人教育から資格取得、キャリアアップの環境が整っていますし、女性としては産休・育休などの制度やフォローがしっかりしている点もお勧めできます。北日本エリア全域で働ける環境がありますので、地元で就職を検討されている方にも良いのではないかと思います。

1日のスケジュール

9:00 出社・午前業務開始

メール確認をし、その日1日の作業スケジュールをチェックします。また、前日までの実績確認と、朝礼ノートに当日の目標などを記載し、その月のキャンペーンの進捗などを共有します。

12:00 昼休憩

13:00 午後業務開始

日によって異なりますが、ご予約のある車検・整備を行なっています。店舗の目標やキャンペーンの企画、会議資料の作成を行います。

18:30 退社

ドラマや動画を見たりして自分の時間を楽しんでいます。若手社員のトレンドもここで抑えています。



歴史のある企業だから
事業のアップデートと共に、
自分も成長できます。



Q1 入社のきっかけと、選んだ理由を教えてください。

石油やガス会社を集めた合同企業説明会で知りました。拠点が北日本エリア全域にあった点、またサービスステーション事業だけでなく、陸上海上での燃油販売業・電力小売り事業・再生可能エネルギー事業と、幅広く展開していることに、チャレンジできる可能性を感じ入社しました。

Q2 現在の業務内容を具体的に教えてください。

新電力事業(きたでん)は、電力需要を予測し計画することや、電力の調達を行うこと、各支店やお客様からの問い合わせ対応を行うことが主な業務になります。電力需要の予測は、その日の気温などから算出しますが、年間ベースで契約している電力量が決まっているため、その収支と予測を照らし合わせながら、電力の売買を行っています。

Q3 難しそうなイメージがありますが、知識や資格がなくても大丈夫でしょうか。

実務として電気の配線作業を行うことはないので、専門的な知識や資格をあらかじめ取得をする必要はありません。わからないことがあれば上司に聞ける環境があり、すぐに教えてもらえます。配属後の研修が固定で決まっているわけではないですが、最初は上司がマンツーマンで指導してくれますので、順序立てて仕事を習得していけると思います。私自身、今でもお客様や関係各所とのやりとりなどで、日々わからないことは出てきますので、入社にあたってあれこれ考えて不安にならなくて大丈夫です。

Q4 就活学生・これから入社される方に向けてメッセージをお願いします。

新しいことに取り組みたくて当社に就職しましたが、この会社であればチャレンジの機会は多く、早い段階でまらうことができます。新電力事業(きたでん)が始まって8年が経ちますが、まだまだやることがあり、その分事業グループだけでなく、企業としても伸び代があると感じています。なので、新しいことをやりたい気持ちがある方であれば、きっと楽しい会社だと思います。就活中は自分と向き合う時間がすごく増えるかと思いますが、未来に必ずつながりますので悔いの無いよう頑張ってください。一緒に働けることを楽しみにしています。

1日のスケジュール

- 9:00 出社・午前業務開始
電力需要計画の作成をします。その日の電力需要を気温などから大まかに予測し、年間ベースで契約している電力量の収支を見ながら、電力の売買を行っています。
- 12:00 昼休憩
- 13:00 午後業務開始
各支店やお客様からの問い合わせ対応、POP作成を行います。また、取引先企業とのミーティングを行います。主に発電所のメンテナンスを依頼している外部委託先やコールセンターなどと話し合いをします。
- 18:00 退社
自宅の最寄り駅のスーパーで夜ご飯を買って帰ることが多いです。晩酌が好きなので、同世代の社員と仕事終わりに食事に行くこともあります。

海運業界の血液として、
船用燃料の供給を通じ、
社会への貢献を実感して
います。



Q1 入社のきっかけと、選んだ理由を教えてください。

当初は他の業界を第一志望にしており、石油業界や船舶と関わりがある業界については疎かったのですが、船舶向けの燃料油の供給を船で行うことがある事を知りました。広域的に様々な港で展開し、燃料供給を通じて社会に貢献していることが目新しく映り、私もこの会社で働きたいと思い志望を決めました。

Q2 入社後の率直な感想を聞かせてください。

サービスステーションの運営は、給油や洗車だけかと思っていましたが、実際にはカーメンテナンスやリース事業など、多くの事業展開がされており、良い意味でのギャップがありました。仕事環境についても気さくで優しい方が多いので、雰囲気がよくとても働きやすいです。

Q3 船用部門の仕事内容を教えてください。

船用部門は、主に船舶に燃料油および潤滑油を供給する「バンカー」の手配を行っています。当社は、船舶向けに燃料油を補給する配給船(パージ船)を北陸1隻・東北6隻・北海道8隻の計15隻を配備・運航しており、各港の担当者との密なやり取りを通じ、安定したデリバリーを行っています。

Q4 船用部門の業務の重要性や役割を教えてください。

当社の売上の3分の1程度は船用部門が担っているので、責任を感じて仕事をしています。お客様から頂いたオーダーを、「より多く・よりスムーズに・より良い条件で」通すことを常に意識し、北日本エネルギーグループのブランドの向上に努めていければと考えています。北日本エリアで船舶関係の仕事に従事されている方には、認知されている企業になりますので、社会的にも流通を支えているという点で、責務や役割を忘れず仕事をしていければと思います。

Q5 就活学生・これから入社される方に向けてメッセージをお願いします。

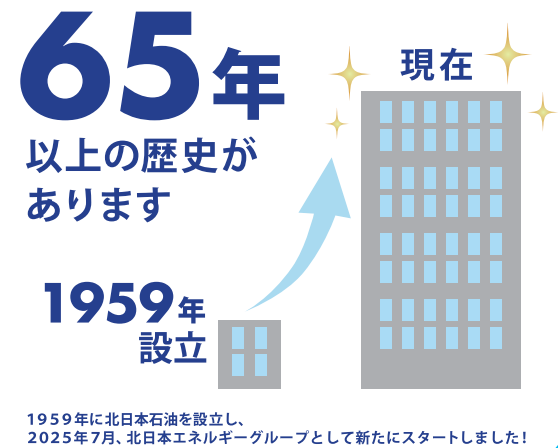
就職活動では様々な業界・会社を見て回れる貴重な機会なので、たくさん見て回ると良いと思います。私は当初第一志望としていた業界とは全く別の業界・企業に心惹かれ、ご縁があり今があります。入社後の仕事や環境について、不安になることがあると思いますが、当社は安心して働ける会社だとお勤めすると共に、みなさまと一緒に働くことを楽しみにしております。

1日のスケジュール

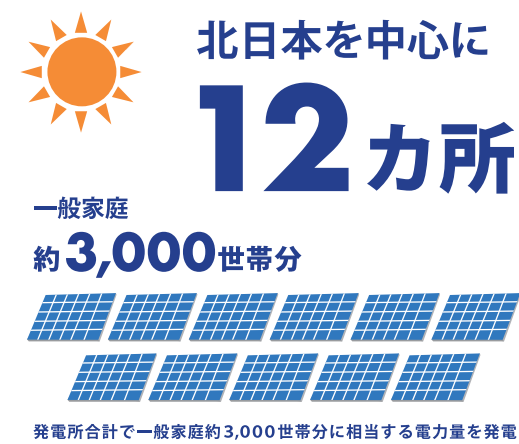
- 8:30 出社・午前業務開始
メールチェックと原油価格動向の確認をします。価格動向で当日の業務の流れが決まるので、重要な業務です。また、前日夕方にお客先へ行った案件の成約可否を確認します。外航船は夕方遅くの問い合わせが多く、それに対してこちら側で返答をしないと、この時間帯には回答がないのでチェックをします。
- 12:00 昼休憩
- 13:00 午後業務開始
船舶動向の確認、見積書の作成、翌日以降のバンカーオーダー受発注などが主な業務となります。また、手配をした業務内容の再確認や、案件、原油購入価格の交渉や、引き合いのオファーがある際はメールの返答をします。
- 18:00 退社
最近は体調管理も考えて1時間くらい走るようにしています。元々体育会系なので、汗を流すとスッキリします。

数字で見る 北日本エネルギーグループ

北日本エネルギーグループっていつからある会社なの？



太陽光発電はどのくらいあるの？



ガソリンや石油は1日でどのくらい取引があるの？

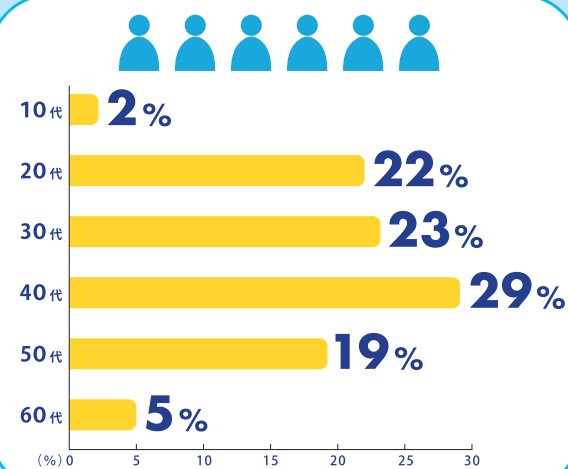


要
ココが
すごい！

有休取得率は？



従業員の年代比率は？

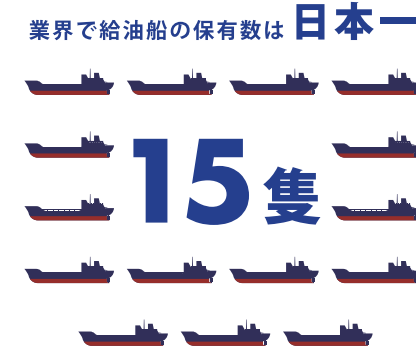


産休や育休の取得率は？



要
ココが
すごい！

給油船の数



要
ココが
すごい！

コスモ石油認定の「潤滑土」



北日本エネルギーの要

陸上直売部門

地域のエネルギーを支える 供給ネットワーク

一般家庭の暖房用灯油から、工事現場で使用する重機燃料の軽油、法人や官公庁施設の重油まで。幅広い取引先への配送を可能にする当社の供給ネットワークは、地域の皆様から高い信頼を頂いております。



海上船用部門

北日本エリア全域をカバーする 海上ネットワーク

函館製油所と共に、1隻の給油船事業から始まり、現在では東北・北海道エリアに計15隻の給油船を配備しています。気候の厳しい北日本エリアを知り尽くした担当者が、最適な納入プランをご提案いたします。



サービスステーション事業

約70ヶ所のSSネットワークで お客様のカーライフをサポート

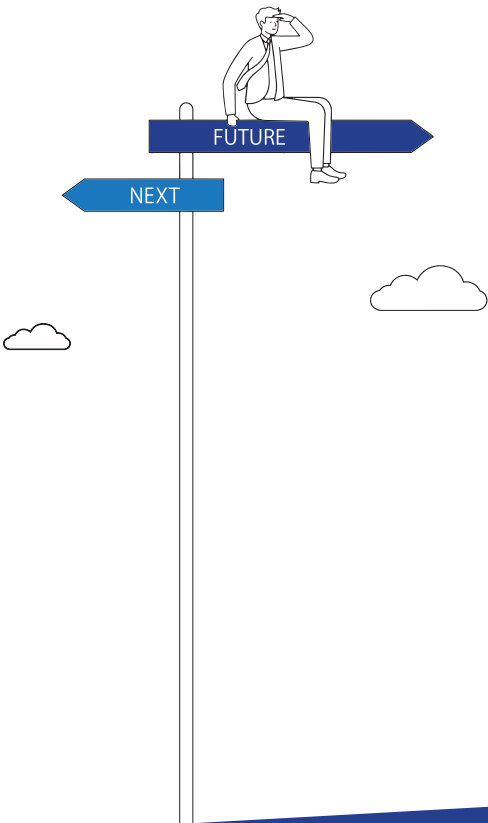
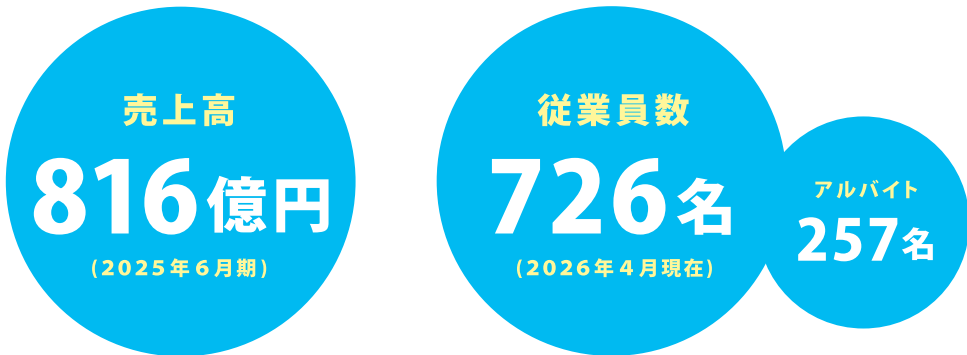
北日本エネルギーはコスモ石油の大手特約店として、北海道から首都圏まで直営70ヶ所の以上のサービスステーションを展開しています。サービスステーションでは自動車整備士が常駐し、お客様へ最高のサービスを提供しています。



Company profile

会社概要

会社名 北日本エネルギー株式会社
設立年月日 令和7年3月6日
代表者 代表取締役社長 渡邊 勇人
本社所在地 〒103-0014
東京都中央区日本橋蛸殻町1丁目28番5号
TEL 03-3669-6411(代表)
資本金 9,000万円

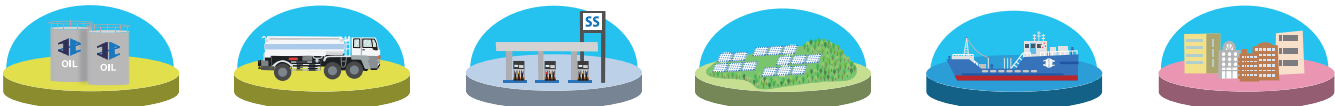


- 支店 2ヶ所
- 販売支店 8ヶ所
- 給油所 71ヶ所
- 営業所 5ヶ所
- 給油船 15隻
- 発電所 12ヶ所
(低圧発電所含む)
- カーセブン 4ヶ所



北日本エネルギーグループ

北日本エネルギーホールディングス株式会社
北日本エネルギー株式会社
北日本ビジネスサポート株式会社
アツマサービス株式会社
東北実業株式会社
北日本燃料株式会社
アツマ石油荷役サービス株式会社
株式会社エス・ネット八戸
金井石油株式会社
株式会社上ヶ島自動車
北東エナジーアライアンス合同会社



 Kitanihon Energy Group