DaiQ

大久自動車販売株式会社

本社／福島県福島市本内字北古舘9

tel.024-572-3241

リクルートサイト

DaiQ

RECRUITING GUIDE

大久自動車販売株式会社 リクルートガイド





自分らしい
傍楽方（はたらきかた）を
ふくしまで

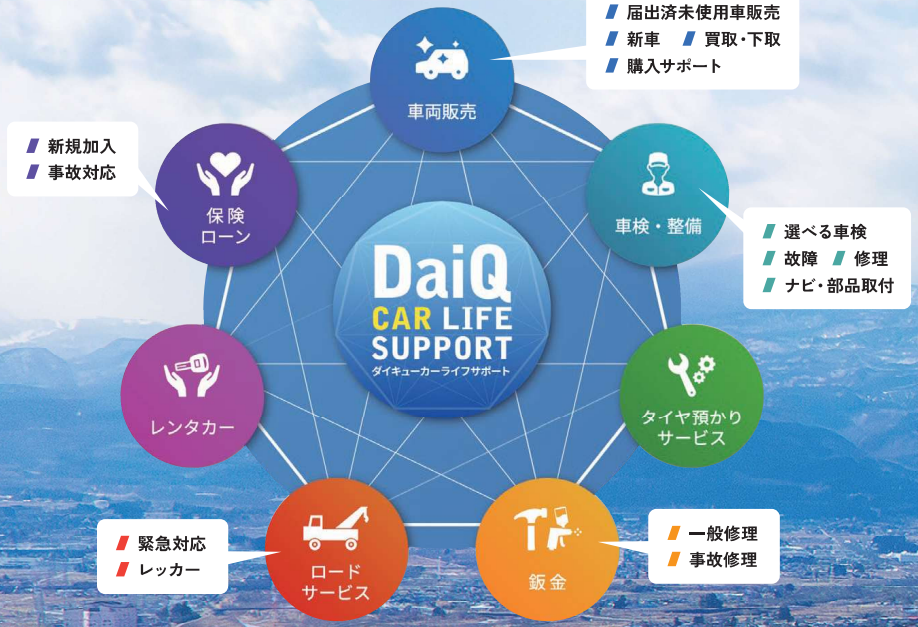


DaiQ CAR LIFE SUPPORT.

クルマの数だけ、
くらしがあるから。

車両の販売・買取から車検・整備や修理はもちろん、
万が一の為の保険の提案から事故対応まで、
ダイキューのカーライフサポートで、
車と笑顔のあるくらしを支えます。

軽自動車専門店の ダイキュー
Happy Carlife Maker 車検のコバック
車検のコバック 鈑金塗装館





大久自動車販売株式会社
代表取締役

大槻 一博
Otsuki Kazuhiro

社長挨拶　TOP MESSAGE

当社も創業から70余年、設立からは2021年に50周年を迎えました。

自転車屋として創業し、その後普及が進んできた自動車の整備・販売を事業に加え、現在に至ります。クルマ屋としての当初の販売商品は中古車でした。ただ、中古車は品質の保証がなかなか難しいのです。お客様にお渡しする前に点検整備を徹底しても、早いうちに故障してしまう場合もあります。その他様々な要因から店舗での中古車販売に限界を感じていました。そんな時、とある会社の販売業態に着想を得て「軽自動車の未使用車」に転換したのが2007年のことです。未使用車とは、書類上は中古車の扱いになってはいますが現物は新品の車のことです。新車よりも安く、納期も早いので多くのお客様から想像以上の反響をいただくことができました。今では県内でもトップクラスの販売台数・車検台数となりました。

そんな紆余曲折を経て、いま大久自動車は新しい挑戦を始めるべく準備をしています。新卒採用にも取組み、社員教育にも力を入れてきたこともあって、人員や体制が整いつつあります。しかし現在の「早い・安い」を強みとした事業活動では限界があるでしょう。作業をただひたすらこなすような働き方ではなく、人様のお役立ちをする働き方にシフトしていかなくてはなりません。世のため人のために積極果敢に生きる、主体的な傍楽方（はたらきかた）を共に推進してくれる、あたらしい仲間との出会いを愉しみにしています。

※傍楽方…そばにいる人、自分の周りを楽にする「はたらき方」の意

行動指針　CREDO

1 自ら進んで相手の目を見て挨拶をします

挨拶を大切にすることは、相手との良い関係性を築きます。
相手の目を見ることによって、心のこもった挨拶になります。

2 お互いに働きやすい環境づくりをします

周りのことに関心を持ち、目配り・気配り・心配りをします。
一歩踏み出して、良いことを素直に実行できる人になります。

3 感謝の気持ちを忘れず、ありがとうを直接届けます

お客様が数あるクルマ屋の中から大久自動車を選んでくださったことに、まず感謝をします。私がここにいるのは周りの支えがあるからです。仲間や取引先の方々に対しても、感謝を言葉で伝えます。

4 出来ない理由より、出来る方法を考えます

壁にぶつかった時こそ成長のチャンスです。面倒くさい、忙しい、楽をしたいなどの私欲ではなく、人や物事に対して誠実な方法を考えます。大切なのは、次に繋げられるかどうかです。

5 現状に満足せず、進化しつづけます

良いものはより良く、良くないものは直し、失敗を恐れず挑戦します。地域の方々や子どもたちの未来のために、広い視野と向上心を持ち、様々な変化に対応することで成長し続けます。

DaiQ

職種紹介 SERVICES & JOBS

総合職

GENERALIST

お客様の理想を叶える
ピッタリの1台を選び
カーライフを提案します

ご来店いただいたお客様の対応や車の販売、それらに関わる業務全般が仕事となります。当社はオールメーカーの軽自動車の展示・販売をしています。お客様のニーズをお伺いし、お好みや用途に合ったお車のご提案や車種ごとの違いをご説明し、お客様の理想に叶うピッタリの1台を共に選びます。

当社は100%店頭販売で外回り・訪問営業は無く、値引き交渉やノルマによって成約を目指す営業方針ではありません。お客様にとって真に価値のあるお役立ちを提供するために、販売だけではなく、自動車保険やローンの提案なども合わせた総合的な提案力を高めています。



総合職

丸山 大樹
Maruyama Taiki

2023年新卒入社
福島学院大学卒業

お客様との対話を大切に、地域で頼られる存在になります！

学生の時に自分の車を購入しようと来店した際、対応していただいたスタッフの方々の魅力に惹かれ、『この人達の様な仕事がしたい』『自分もこの環境の中で働きたい』と思い、入社を決めました。

商談の仕方に決まった型はなく、その人に合ったスタイルを築けるよう上司や先輩がサポートをしてくれます。大変なこともありますが、多様なスキルを磨くことで、お客様にとって最良の1台を提案出来るようになるため、とてもやりがいのある仕事です！



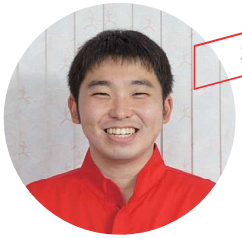
事務職

OFFICE WORK

お客様窓口として
丁寧で正確な対応で
業務全体を支えます

お客様の受付や電話対応が主な仕事となります。事務職といっても、接客の部分も多くあり、適切なご案内や丁寧さが求められます。お客様と接する機会が多いぶん、お客様に信頼していただけるよう、日々満足度の向上に努めています。

また、お客様の個人情報やお金を扱う仕事となるので、慎重で正確な処理も重要です。他にも書類作成、店舗会計処理など、幅広い仕事をこなすことにより、店長やスタッフをアシストする役目も担っています。



専門職

馬上 稜平
Moue Ryohei

2019年新卒入社
福島県立平工業高等学校卒

専門職

SPECIALIST

全国展開するコバックの
ノウハウを存分に発揮し
安心と安全を提供します

「車検のコバック」の加盟店として、お車の車検や点検整備、タイヤやオイル交換を行なっています。全国展開しているコバックの集約されたノウハウをお客様にご提供して、幅広いニーズにお応えしています。

車検に必要な整備のご提案なども、整備士が直接お客様にしていますので、車の知識をあまりお持ちでないお客様にも分かりやすく説明することを心がけています。お客様の安全を第一に考え、心から安心してお車をご利用いただけることを大切にしています。





明るく強いチームワークで様々なご要望に対応します！

強いチームワークと明るい職場の空気がダイキューの魅力で、働きながら整備を基礎からしっかり学べます。始めは整備の知識が少ないこともあり、お客様への説明がうまくいかないこともありましたが、日々の業務をこなすうちに知識の紐づけができ、余裕を持って対応することができています。

自分が成長することで作業スピードが早くなったり、お客様のご要望から気持ちまで汲みとれるようになり、ふと感謝やお褒めの言葉をいただけた時や、先輩に褒められた時には大きなやりがいや充実感を感じます。



事務職

村中 希帆
Muranaka Nozomi

2020年新卒入社
福島県立平商業高等学校卒

社内外の支えで成長を実感、強い連携をサポートします！

入社前の見学では働く人や店舗の雰囲気が堅すぎず、学生の私ともフランクに接してくれました。会社選びでは社内の人間関係の良さも重視していたので、ここでなら長く働くことができると感じたのが入社のきっかけ。

ダイキューは販売と整備の連携が強く、入社後も職種問わずいろんな方に支えられて、接客への不安もなく毎日楽しく働けています。「働くこと＝成長するため」。対話力やメンタル面の成長を実感し前向きな気持ちで取り組めています！

研修制度 TRAINING SYSTEM





内定者研修

当社に入社が決まった内定者には、入社前に内定者研修が複数回あります。内定者同士の交流が実施の主な目的ですが、その他にも自動車業界の現状や入社後の流れ、実際の仕事内容についてなども改めて確認することで、入社後にスタートが切りやすいようにしています。

導入研修

入社日から約3週間、新入社員全員で行う研修です。座学中心で、社会人としての心構えやビジネスマナー、言葉遣い、電話対応など、ーから「社会人基礎力」を学びます。その後、「車の知識」を学び、配属後に必要となる知識の土台形成をします。

1年目研修

店舗に配属され、実際に仕事を経験したことで発見した新たな課題、その解決方法、さらなる飛躍に向けた取組みなどを主体的に学びます。また、定期的に同期と顔合せをし、成長した部分などを情報共有する場にもなっています。
同じ職種の先輩社員が講師となることもあり、各職種ごとに実務のスキルアップが図れるようになっています。

その他の制度

若手社員研修
中堅社員研修
管理者研修 など

社内塾

メンター制度

日報・週報

キャリアコンサルティング制度

会社概要 COMPANY OVERVIEW

社　名	大久自動車販売株式会社
本社所在地	福島県福島市本内字北古舘9
本社電話番号	024-572-3241
本社FAX番号	024-552-6151

創　業	1946（昭和21）年
設　立	1971（昭和46）年
資本金	3500万円
代表者	大槻　一博
事業内容	自動車の販売 自動車の修理・車検・メンテナンス事業

店舗情報 INFORMATION

軽自動車専門店のダイキュー

飯坂店
福島市飯坂町平野字代22-1
TEL：024-542-1221

郡山店
郡山市字下亀田2-12
TEL：024-922-0350

いわき店
いわき市小名浜住吉字八合8
TEL：0246-58-9348

白河中央インター店
白河市薄葉4-1
TEL：0248-21-7598

Happy Carlife Maker 車検のコバック

福島本内店
福島市本内字北古舘9
TEL：024-553-0777

郡山店
郡山市字下亀田2-2
TEL：024-922-0356

いわき6号バイパス店
いわき市小名浜住吉字八合8
TEL：0246-58-9589

白河中央インター店
白河市薄葉4-1
TEL：0248-21-6589

会津若松店
福島県会津若松市亀賀一丁目2番地の4
TEL：0242-24-3535

車検のコバック 鈑金塗装館

平野店
福島市飯坂町平野字壇ノ越26-3
TEL：024-541-2211

沿革 HISTORY

昭和21年	大槻久五郎が自転車の販売と修理を営む会社を創業する
昭和39年	大久モータース商会と屋号を変更
昭和45年	4月：工場を新設し、仙台陸運局の認証を取得（4-6014）
昭和46年	12月：法人登記（法人会社設立登記年月日　S46.12.21 代表取締役社長変更（社長　大槻芳久）
昭和50年	12月：現飯坂営業所で展示場を開設し、車販事業を開始
昭和54年	1月：大久自動車販売株式会社に商号変更 4月：郡山支店を開設し、車販事業拡張 10月：本社工場が仙台陸運局指定工場取得（4-457）
昭和57年	10月：本社ビル建替え完成
昭和59年	9月：郡山支店ビル完成
平成4年	1月：飯坂営業所ビル完成 11月：認証工場取得（4-6894）
平成7年	11月：本社工場が車検のコバックに加盟し、 車検のコバック本内店スタート
平成9年	6月：コバック鈑金塗装館オープン 7月：認証工場取得（4-7358） 10月：郡山工場が車検のコバックに加盟し、 車検のコバック郡山店スタート
平成10年	10月：コバック郡山店が指定工場取得（4-810）
平成19年	8月：販売事業を軽未使用車専門店に業態変更
平成20年	6月：全国コバック加盟店最優秀マネージャー賞受賞
平成22年	2月：東邦銀行　私募債発行 3月：みずほ銀行　私募債発行
平成23年	1月：いわき店（軽未使用車販売店と車検のコバック いわき6号バイパス店併設店舗）オープン 5月：福島商工会議所　経営革新金賞　受賞 12月：車検のコバックいわき6号バイパス店が 東北運輸局指定工場取得（4-1042）
平成25年	6月：代表取締役社長変更（社長　大槻一博）
平成28年	7月：白河中央インター店（軽未使用車販売店と 車検のコバック白河中央インター店併設店舗）オープン 認証工場取得（4-7628） 11月：車検のコバック白河中央インター店オープン
平成29年	12月：車検のコバック白河中央インター店が 東北運輸局指定工場取得（4-1118）

